



Für den Ausbau unseres Teams am Standort Hannover suchen wir einen
Senior Account Manager (m/w/d)

Über uns

Die Data Assessment Solutions ist ein schnell wachsendes Softwareunternehmen, das eine SaaS-Plattform für die IT-Services- und Consulting-Branche entwickelt, betreibt und vermarktet.

Wir bieten

- hohes Wachstumspotenzial mit einem internationalen Kundenstamm,
- eine leistungsorientierte Vergütung,
- breite Entwicklungsmöglichkeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien,
- flexible Arbeitszeitmodelle,
- Vergünstigungen für Mitarbeitende und vermögenswirksame Leistungen,
- die Möglichkeit, ein eigenes Vertriebsteam aufzubauen.

Zu deinen Aufgaben gehören

- die Akquise neuer Kunden für unsere SaaS-Lösung decidalo in der gesamten DACH-Region,
- die Generierung von Folgegeschäft bei Bestandskunden,
- die Analyse von Kundenanforderungen und Identifizierung neuer Nutzungsszenarien
- und den Ausbau unseres deutschen Vertriebsteams.

Du verfügst über

- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von SaaS-Lösungen,
- signifikante Branchenerfahrung in der Consulting-Branche,
- ein abgeschlossenes Studium, idealerweise in einem technisch-naturwissenschaftlichen Fachgebiet sowie
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

Dabei arbeitest du eng mit der Geschäftsführung zusammen und lieferst wichtige Impulse für die Vertriebsstrategie.

Wenn wir dein Interesse geweckt haben, sende bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an jobs@data-assessment.com.

Für Rückfragen stehen wir dir gerne unter der folgenden Rufnummer zur Verfügung:
+49 511 474023-32. Deine Ansprechpartnerin ist Bettina Meiss.