



## Senior Account Manager (m/w/d)

### Data Assessment Solutions

ist ein schnell wachsendes Softwareunternehmen, das eine SaaS-Plattform für die IT-Services- und Consulting-Branche entwickelt, betreibt und vermarktet.

#### Du verfügst über

- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von SaaS-Lösungen,
- signifikante Branchenerfahrung in der Consulting-Branche,
- ein abgeschlossenes Studium, idealerweise in einem technisch-naturwissenschaftlichen Fachgebiet sowie
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

#### Wir bieten

- hohes Wachstumspotenzial mit einem internationalen Kundenstamm,
- eine leistungsorientierte Vergütung,
- breite Entwicklungsmöglichkeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien,
- flexible Arbeitszeitmodelle,
- Mitarbeitervergünstigungen und vermögenswirksame Leistungen,
- die Möglichkeit, ein eigenes Vertriebsteam aufzubauen.

#### Du bist verantwortlich für

- die Akquise neuer Kunden für unsere SaaS-Lösung decídaló in der gesamten DACH-Region,
- die Generierung von Folgegeschäft bei Bestandskunden,
- die Analyse von Kundenanforderungen und Identifizierung neuer Nutzungsszenarien
- und den Ausbau unseres deutschen Vertriebsteams.

Dabei arbeitest du eng mit der Geschäftsführung zusammen und lieferst wichtige Impulse für die Vertriebsstrategie.

Wenn du dich in unserem Anforderungsprofil wiederfindest, sende bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an [jobs@data-assessment.com](mailto:jobs@data-assessment.com).

Für Rückfragen stehen wir dir gerne unter der folgenden Rufnummer zur Verfügung:  
+49 511 474023-32. Deine Ansprechpartnerin ist Bettina Meiss.