



Für den Ausbau unseres Teams am Standort Hannover suchen wir einen

Senior Account Manager (m/w/d)

Die Data Assessment Solutions GmbH ist ein schnell wachsendes Softwareunternehmen, das eine SaaS-Plattform für die IT-Services- und Consulting-Branche entwickelt, betreibt und vermarktet.

Sie verfügen über

- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von SaaS-Lösungen,
- signifikante Branchenerfahrung in der Consulting-Branche,
- ein abgeschlossenes Studium, idealerweise in einem technisch-naturwissenschaftlichen Fachgebiet sowie
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

Sie sind verantwortlich für

- die Akquise neuer Kunden für unserer SaaS-Lösung decídaló in der gesamten DACH-Region,
- die Generierung von Folgegeschäft bei Bestandskunden,
- die Analyse von Kundenanforderungen und Identifizierung neuer Nutzungsszenarien
- und den Ausbau unseres deutschen Vertriebsteams.

Dabei arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung zusammen und liefern wichtige Impulse für die Vertriebsstrategie.

Wir bieten

- hohes Wachstumspotenzial mit einem internationalen Kundenstamm,
- eine attraktive Vergütung und
- die Möglichkeit, ein eigenes Vertriebsteam aufzubauen.

Wenn Sie glauben, dass Sie zu uns passen, dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Data Assessment Solutions GmbH

Dr. Axel Völker

0511 474023-30

jobs@data-assessment.com