



Für den Ausbau unseres Teams am Standort Hannover suchen wir einen

Senior Customer Success Manager (m/w/d)

Die Data Assessment Solutions GmbH ist ein schnell wachsendes Softwareunternehmen, das eine SaaS-Plattform für die IT-Services- und Consulting-Branche entwickelt, betreibt und vermarktet.

Sie verfügen über

- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung in der Consulting-Branche,
- signifikante Vertriebserfahrung in der Software- oder Consulting-Branche,
- ein abgeschlossenes Studium, idealerweise in einem technisch-naturwissenschaftlichen Fachgebiet sowie
- sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

Sie sind verantwortlich für

- die gesamte Beziehung zu Ihren Kunden,
- die Beratung und Unterstützung Ihrer Kunden zur optimalen Nutzung unserer SaaS-Lösung decídaló,
- Kundenzufriedenheit und Kundenbindung,
- die Analyse von Kundenanforderungen und Identifizierung neuer Nutzungsszenarien
- sowie die Generierung von Folgegeschäft.

Dabei arbeiten Sie eng mit unserem Entwicklungsteam zusammen und liefern wichtige Impulse für die Weiterentwicklung unserer Software.

Wir bieten

- hohes Wachstumspotenzial mit einem internationalen Kundenstamm,
- eine attraktive Vergütung und
- breite Entwicklungsmöglichkeiten in einem Unternehmen mit flachen Hierarchien.

Wenn Sie glauben, dass Sie zu uns passen, dann nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Data Assessment Solutions GmbH

Dr. Axel Völker

0511 474023-30

jobs@data-assessment.com