



Softwarevertrieb am Standort Hannover

Senior Sales & Business Development

Du gewinnst Kunden für Software, die dich begeistert? Du willst etwas aufbauen, Verantwortung übernehmen und mit deinem Erfolg gutes Geld verdienen? Dann komm zu uns.

Was wir machen

Wir sind Data Assessment Solutions, ein Softwareunternehmen aus Hannover. Wir entwickeln Lösungen für Geschäftskunden – vom Mittelstand bis zum internationalen Konzern. Wir setzen konsequent auf KI, sind schnell und wachsen.

Was du bei uns bewegst

Du gewinnst neue Kunden für unsere Lösungen decídaló und DAS Platform. Du identifizierst Chancen, sprichst Entscheider an und führst den gesamten Vertriebsprozess vom ersten Kontakt bis zum Abschluss. Du verantwortest deine Pipeline und deinen Umsatz.

Du nutzt KI, testest neue Vertriebsansätze und bringst Kundenfeedback in die Produktentwicklung ein.

Was du mitbringst

- Erfolge in der eigenständigen Neukundengewinnung für B2B-Software.
- Begeisterung für Vertrieb, Technologie und KI.
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und Biss.
- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und gute Englischkenntnisse.

Du kannst zeigen, welche Kunden und Umsätze du selbst gewonnen hast.

Was du bei uns bekommst

Gestaltungsfreiheit, enge Zusammenarbeit mit Vertrieb und Entwicklung sowie moderne KI-Tools. Eine leistungsorientierte Vergütung, bei der sich dein Vertriebs Erfolg auszahlt.

Wir arbeiten vor Ort in Hannover, mit kurzen Wegen und direktem Austausch. Wer gerne ausprobiert, mit Unsicherheit umgehen kann und an Ergebnissen wachsen will, findet bei uns viel Raum.

Interessiert? Schick uns deinen Lebenslauf und ein Beispiel für deinen Vertriebs Erfolg an jobs@data-assessment.com. Nenne uns auch deinen möglichen Starttermin und deine Gehaltsvorstellung.